

Commercial Matériel Agricole (H/F)

GÉRER UN PORTEFEUILLE CLIENTS



- Vend l'ensemble des produits de la concession afin d'atteindre ses objectifs de marge, de chiffre d'affaires, et de parts de marché
- Développe et fidélise sa clientèle
- Prospecte sur un secteur géographique afin de conquérir de nouveaux clients
- Propose des services connexes au commerce des machines (financement, assurances ...)

GÉRER ET ORGANISER SON ACTIVITE COMMERCIALE



- Alimente et met à jour le CRM
- Elabore et suit le planning de prospection
- Assure la rentabilité de chacune de ses affaires
- Gère les litiges et réclamations des clients de son secteur

COMPETENCES



- Formation minimum Bac Professionnel dans le domaine commercial ou agricole
- Expérimenté à la vente
- Maîtrise de l'outil informatique
- Connaissance des produits concurrents

QUALITES



- Esprit de conquête
- Rigueur
- Excellent contact commercial
- Ecoute
 - Ténacité

recrute pour : Concession Autun (71)

CLAAS est l'un des leaders mondiaux de la construction de machines agricoles. Nos moissonneuses, tracteurs, presses et technologies agricoles modernes contribuent à répondre à la demande croissante en denrées alimentaires, en énergie et en matières premières.

Les produits de haute technologie de CLAAS sont utilisés dans 140 pays.
Répondant à une philosophie empreinte d'internationalité et de valeurs familiales, CLAAS offre un environnement de respect mutuel, propice à l'épanouissement individuel.

Envoyez votre candidature à :

Benjamin GAUTHIER benjamin.gauthier@claas.com Tél : 06 32 51 45 31

CLAAS BOURGOGNE

Varois et Chaignot (21) Laignes (21)

Autun (71)

Nogent (52)